

Tele-Sales Agent / Telefonmarketing (m/w)

*„Great things in business are never done by one person.
They are done by a **team of people.**“*
- Steve Jobs

praktischArzt ist ein junges und stark wachsendes Online-Karriereportal für Ärzte und Medizinstudenten mit Sitz in Mannheim – www.praktischArzt.de. Das Online-Portal begrüßt monatlich etwa 500.000 Besucher und zählt zu den führenden Stellenbörsen im medizinischen Bereich.

Das Kerngeschäft ist die Unterstützung von Arbeitgebern im medizinischen Umfeld durch die Veröffentlichung von Stellenanzeigen auf dem Portal.

Für den Aufbau unseres Büros in Mannheim suchen wir **frühestens ab 01.12.2018** einen **Tele-Sales Agent / Telefonmarketing (m/w) in Vollzeit (40 h)**. Dein neuer Arbeitsplatz befindet sich in einem modernen und exklusiven Büro in Mannheim-Neckarau.

Deine Aufgaben:

- Telefonmarketing und Neukundenakquise im medizinischen Umfeld.
- Vorstellung des Unternehmens und des Leistungsportfolios.
- Selbstständige Organisation aller Aktivitäten von der Erstansprache, Unternehmensvorstellung, Leistungsvorstellung, Angebotserstellung, Preisverhandlungen bis hin zum Verkauf.
- Eigenständige Erfassung und Pflege von verkauften Stellenangeboten.
- Pflege und Aktualisierung den Kunden- und Interessentenstamm.
- Qualifizierung, Entwicklung und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen.
- Markterkundung und Kundenzufriedenheitsanalysen.

Dein Profil:

- Für diesen Job solltest Du mindestens 3 Jahre Berufserfahrungen im Bereich Telefonmarketing, Sales oder Account Management gesammelt haben.
- Interesse an medizinischen Themen sind von Vorteil.
- Deine Vertriebserfahrung umfassen das B2B-Geschäft und bestenfalls das Online-Marketing.
- Deine Deutschkenntnisse sind auf Muttersprachenniveau.
- Idealerweise hast Du Erfahrungen mit Salesforce, Outlook und artverwandten Google Produkten.
- Erfolgreichen Vertrieb verbindest Du mit Teamwork und Konstruktivität.
- Du hast ein zielgerichtetes Verhandlungsgeschick, arbeitest sehr strukturiert sowie eigenverantwortlich und verfügst über eine natürliche Überzeugungskraft.
- Du hast eine herausragende Kommunikationsfähigkeit, Leidenschaft für Vertrieb und ein Lächeln in der Stimme am Telefon.

Wir bieten Dir:

- Eine unbefristete Festanstellung ab dem ersten Tag.
- Die Möglichkeit, Deine Arbeitszeit flexibel zu gestalten.
- Entspannte Pausengestaltung in unserer großen Teamküche.
- Eigene Verantwortungsbereiche mit enormem Wachstumspotenzial.
- Ein dynamisches Team, das viel Wert auf Respekt, Wertschätzung und Zufriedenheit legt.

Dein zukünftiges Büro:



Werde ein Teil von praktischArzt und unserem rasanten Wachstum. Profitiere davon beruflich, menschlich und privat.

Dieser Job passt zu Dir? Sehr gut, dann bewirb Dich jetzt mit Deinem Lebenslauf, warum Du Teil unseres Teams werden möchtest, Deinen möglichen Starttermin und mit Deinen Gehaltsvorstellungen!

Richte Deine Bewerbung bitte an bewerbung@praktischarzt.de

Dein Ansprechpartner für Fragen und Deine Bewerbung:

Michael Schmitt, Geschäftsführer / HR

Timo Krasko, Geschäftsführer / Sales

