

*„Great things in business are never done by one person.
They are done by a **team of people.**“*
- Steve Jobs

praktischArzt ist ein junges und stark wachsendes Online-Karriereportal für Ärzte und Medizinstudenten mit Sitz in Mannheim – www.praktischArzt.de. Das Online-Portal begrüßt monatlich etwa 500.000 Besucher und zählt zu den führenden Stellenbörsen im medizinischen Bereich.

Das Kerngeschäft ist die Unterstützung von Arbeitgebern im medizinischen Umfeld durch die Veröffentlichung von Stellenanzeigen auf dem Portal.

Für den Aufbau unseres Büros in Mannheim suchen wir **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** eine/n **Studenten/Studentin im Sales in Teilzeit**. Dein neuer Arbeitsplatz befindet sich in einem modernen und exklusiven Büro in Mannheim-Neckarau.

Deine Aufgaben:

- Die Akquise neuer Partner und Kunden im medizinischen Umfeld und der Aufbau stabiler Geschäftsbeziehungen sind Dein Kerngeschäft.
- Du verkaufst digital und via Telefon Stellenanzeigen oder Employer-Branding-Konzepte.
- Von der Recherche, über die Akquise bis zur Bestandskunden-Kommunikation betreust Du Deine Kunden ganzheitlich.
- Dazu pflegst Du Dein Netzwerk, hältst Deine Kontakte immer auf dem Laufenden und steigerst unsere Marktpräsenz im medizinischen Umfeld.
- Du bist verantwortlich für die Veröffentlichung der Stellen Deiner Kunden.
- Gemeinsam mit dem Sales-Team erarbeitest Du geeignete Vertriebsstrategien und bist Sparringspartner für Deine Teamkollegen.

Dein Profil:

- Du hast vorzugsweise bereits Erfahrungen im Bereich Sales, Tele-Sales und Kundenberatung gesammelt.
- Interesse an medizinischen Themen sind von Vorteil.
- Deine Deutschkenntnisse sind auf Muttersprachenniveau.
- Idealerweise hast Du Erfahrungen mit Salesforce, Outlook und artverwandten Google Produkten.
- Erfolgreichen Vertrieb verbindest Du mit Teamwork und Konstruktivität.
- Du hast ein zielgerichtetes Verhandlungsgeschick, arbeitest sehr strukturiert sowie eigenverantwortlich und verfügst über eine natürliche Überzeugungskraft.
- Du hast eine herausragende Kommunikationsfähigkeit, Leidenschaft für Vertrieb und ein Lächeln in der Stimme am Telefon.

Wir bieten Dir:

- Die Möglichkeit, Deine Arbeitszeit flexibel zu gestalten.
- Entspannte Pausengestaltung in unserer großen Teamküche.
- Eigene Verantwortungsbereiche mit enormem Wachstumspotenzial.
- Ein dynamisches Team, das viel Wert auf Respekt, Wertschätzung und Zufriedenheit legt.
- Tolle Einblicke in ein junges und aufstrebendes Unternehmen mit Zukunftsperspektive für Deine Karriere.

Dein zukünftiges Büro:



Werde ein Teil von praktischArzt und unserem rasanten Wachstum. Profitiere davon beruflich, menschlich und privat.

Dieser Job passt zu Dir? Sehr gut, dann bewirb Dich jetzt mit Deinem Lebenslauf, warum Du Teil unseres Teams werden möchtest und Deinen möglichen Starttermin!

Richte Deine Bewerbung bitte an bewerbung@praktischarzt.de

Dein Ansprechpartner für Fragen und Deine Bewerbung:

Michael Schmitt, Geschäftsführer / HR

Timo Krasko, Geschäftsführer / Sales

